

Seit 1978 entwickelt und vertreibt **DORMA-Glas** am Standort Bad Salzuflen Beschläge und Systemlösungen für die Anwendung von Glas in der Architektur und Innenarchitektur. Wir bewegen Glas, von der einfachen Drehtür bis zur komplexen Schiebe- und Trennwand. Und wir bewegen Menschen, mit unserer Begeisterung für diesen besonderen Werkstoff.

Als Spezialisten in unserem Fachgebiet überzeugen wir durch Premiumprodukte aus moderner Fertigung und Lösungskompetenz für herausfordernde Anwendungen. Neben der internationalen Vermarktung stehen bei uns Zusammenarbeit und das Team an erster Stelle. Wenn Sie ein agiles und dynamisches Unternehmen mit Ihrem Know-how bereichern möchten, dann lassen Sie uns gemeinsam Ihre Zukunft planen.

Im Zuge unserer Neuausrichtung möchten wir daher folgende Stellen schnellstmöglich neu besetzen:

Vertrieb Außendienst Region Ost (m/w/d) und Region West (m/w/d) in Österreich

IHRE AUFGABEN

- Analyse des Marktes und daraus Ableitung von Vorgehensweisen im Vertrieb
- Proaktive Beratung und Vorverkauf unserer Produkte bei Händler, Verarbeitern, Architekten und Planern
- Erstellung von Angeboten mit Hilfe der verschiedenen Tools
- Verkauf von anwendungsspezifischen Produkten und Lösungspaketen Händler, Verarbeitern, Architekten und Planern
- Langfristige Gewinnung von Neukunden und Partnern, Kundenbindungsmaßnahmen
- Den Blick fürs „Ganze“ haben (alle Arbeiten innerhalb eines Projekts verfolgen)
- Koordination von Baustellen/Lieferanten/Montage
- Objektbearbeitung, auch in Zusammenarbeit mit Außendienst von Kunden und Dienstleistern
- Unterstützung der Kunden bei Point of Sales-Aktivitäten
- Nutzung des CRM-Tools, Selbstorganisation nach Vorgaben
- Reisetätigkeit auch mit Übernachtung
- Kundenreklamationen entgegennehmen u. Klärung nach Abstimmung
- Im Rahmen der Vorgaben Kundenkonditionen vereinbaren u. Umsatzzielgespräche führen
- Teilnahme an Messen und Schulungen
- Punktuelle Mitwirkung an internen Projekten

IHRE FÄHIGKEITEN

- Technische/Kaufmännische Ausbildung
- Seht gutes technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis
- Sehr gute Fähigkeiten in der Beratung/Überzeugung von technischen Lösungen
- Erfahrung im Projekt und Objektgeschäft
- Profunde Branchenkenntnisse
- Umgang mit technischen Tools
- Fähigkeiten im Beziehungsmanagement u. aktiven Netzwerken
- Kundenorientierung und Sozialkompetenz
- IT-Kenntnisse (insbes. MS-Office), Führerschein
- Wohnsitz im Gebiet

WIR BIETEN

Flexible Arbeitszeiten | Mitarbeitervergünstigungen | Eigenes Schulungszentrum | Sprachtrainings | Förderprogramme | attraktive, erfolgsorientierte Vergütung | EDV-Ausstattung | Neutraler Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

IHR WEG ZU UNS

Erkennen Sie sich in der Anzeige wieder? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Mail an christina.berndt@dormakaba.com oder postalisch an DORMA-Glas GmbH, Personalabteilung, Max-Planck-Straße 33, 32107 Bad Salzuflen. Ihre Ansprechpartnerin Christina Berndt steht Ihnen bei Fragen unter +49 2333 793 6563 oder christina.berndt@dormakaba.com gerne zur Verfügung. Die Stelle kann auch von geeigneten Schwerbehinderten besetzt werden.

DORMA-Glas vereint frischen Unternehmergeist mit dem Wissen und der Erfahrung aus vier Jahrzehnten erfolgreicher Unternehmensgeschichte. Bei uns wird dieser scheinbare Gegensatz zum Treibstoff für unseren Weg in die Zukunft. Gehen wir ihn gemeinsam.