

Desde 1978, **DORMA-Glas** con sede en Bad Salzuflen (Alemania) desarrolla y comercializa soluciones de hardware y sistemas para la aplicación del vidrio en la arquitectura y el diseño de interiores. Movemos y controlamos el vidrio, desde una simple puerta pivotante hasta la más compleja división de mampara fija y/o móvil. Y movemos a la gente, con nuestro entusiasmo por este material tan especial.

Como especialistas en nuestro campo, **convencemos** con productos premium de fabricación moderna y competentes, dando respuesta incluso cuando las aplicaciones son desafiantes. Además del marketing internacional, la cooperación y el equipo son nuestras principales prioridades. Si desea enriquecer una empresa ágil y dinámica con su know-how, permítanos planificar su futuro juntos.

## Solution Sales Manager (m/f/d) Spain

### TUS FUNCIONES

- Asesorar proactivamente a Arquitectos/Proyectistas.
- Desarrollar y asesorar en las especificaciones
- Atender y hacer seguimiento del proyecto
- Coordinar las obras, proveedores e instaladores
- Gestionar proyectos en colaboración con clientes y proveedores de servicios.
- Ayudar en la creación y desarrollo de los detalles técnicos
- Monitorizar los estándares y certificaciones actuales (p. ej., conocimiento de VOB/DIN)
- Seguimiento de ofertas / Soporte
- Analizar el mercado y derivar estrategias de línea de productos.
- Atender reclamaciones y garantías
- Posicionar estratégicamente la marca DORMA-Glas en el sector proyecto/negocio
- Llevar a cabo sesiones de formación
- Disponibilidad para viajar y pernoctar.
- Asistir a Ferias y programas de formación

### REQUISITOS

- Formación Técnico-Comercial
- Muy buena comprensión técnica y comercial
- Excelentes habilidades para asesorar/convencer
- Experiencia en proyectos y operaciones comerciales
- Profundo conocimiento del mercado
- Habilidad en el manejo de herramientas técnicas
- Habilidades en gestión de relaciones y creación de redes activas.
- Orientación al cliente y competencia social
- Manejo de IT (especialmente MS-Office)
- Carné de conducir
- Preferible con residencia local

### OFRECEMOS

Horario de trabajo flexible // Beneficios para empleados // Centro de formación propio // Formación en idiomas | Programas de apoyo | Remuneración atractiva y orientada al éxito // Equipos informáticos // Teléfono móvil y coche de empresa neutral también para uso privado

### TU CAMINO HACIA NOSOTROS

¿Te reconoces en el anuncio? Entonces esperamos recibir **tu** solicitud por correo electrónico a [career@dorma-glas.com](mailto:career@dorma-glas.com) o por correo postal a DORMA-Glas GmbH, Departamento de Recursos Humanos, Max-Planck-Straße 33, 32107 Bad Salzuflen. Su persona de contacto, Christina Welzer, estará encantada de responder cualquier pregunta que pueda tener en el +49 5222 924 201 o en [career@dorma-glas.com](mailto:career@dorma-glas.com). El puesto también puede ser ocupado por personas idóneas con discapacidad grave.

DORMA-Glas combina un espíritu emprendedor fresco, con el conocimiento y la experiencia obtenidos a lo largo de cuatro décadas de exitosa historia empresarial. Con nosotros, esta aparente contradicción se convierte en el combustible de nuestro camino hacia el futuro. ¡¡¡ Caminemos juntos. ¡¡¡